

NỘI DUNG

LỊCH SỬ HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY	3
Những sự kiện quan trọng.....	3
Quá trình phát triển	7
Định hướng phát triển.....	9
BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ.....	11
Những nét nổi bật của kết quả hoạt động trong năm và tình hình thực hiện so với kế hoạch.....	11
Những thay đổi chủ yếu trong năm	12
BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC.....	14
Báo cáo tình hình tài chính.....	14
Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh.....	17
Những tiến bộ công ty đã đạt được.....	19
Kế hoạch phát triển trong tương lai	21
BÁO CÁO TÀI CHÍNH	23
Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2011 đã được kiểm toán	23
BẢN GIẢI TRÌNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ BÁO CÁO KIỂM TOÁN.....	23
Kiểm toán độc lập	23
Kiểm toán nội bộ.....	23
CÁC CÔNG TY CÓ LIÊN QUAN.....	24
Công ty nắm giữ trên 50% vốn cổ phần của Công ty và tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của công ty liên quan.....	24
Công ty có trên 50% vốn góp do công ty nắm giữ và tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của công ty liên quan	24
TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ.....	26
Cơ cấu tổ chức của công ty.....	26
Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban điều hành năm 2011	28
Thay đổi Tổng Giám đốc điều hành trong năm	36
Quyền lợi của Tổng Giám đốc: Tiền lương, thưởng của Tổng giám đốc và các quyền lợi khác của Tổng giám đốc.....	36
Số lượng cán bộ, nhân viên và chính sách đối với người lao động	36

Thay đổi thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc, Ban kiểm soát, Kế toán trưởng	38
THÔNG TIN CỔ ĐÔNG VÀ QUẢN TRỊ CÔNG TY.....	38
Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát	38
Các dữ liệu thống kê về cổ đông.....	56

LỊCH SỬ HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Những sự kiện quan trọng

Thành lập

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tiền thân là Công ty Xuất nhập khẩu Petrolimex được thành lập từ năm 1999 theo Quyết định số 0806/1999/QĐ-BTM ngày 03 tháng 7 năm 1999 của Bộ Thương mại.

Năm 2000, Công ty Xuất nhập khẩu Petrolimex được đổi tên thành Công ty Xuất nhập khẩu Tổng hợp Petrolimex theo Quyết định số 1299/2000/QĐ-TM ngày 20 tháng 9 năm 2000 của Bộ Thương mại.

Chuyển đổi sở hữu thành công ty cổ phần

Ngày 06 tháng 6 năm 2002 theo Quyết định số 0683/2002/QĐ-BTM, Công ty thực hiện quá trình cổ phần hóa doanh nghiệp nhà nước nhằm nâng cao khả năng cạnh tranh của doanh nghiệp, phát huy nội lực và huy động thêm các nguồn vốn từ bên ngoài để củng cố và phát triển doanh nghiệp.

Ngày 01 tháng 10 năm 2004, Công ty chính thức hoạt động theo mô hình công ty cổ phần và cổ đông Nhà Nước nắm giữ 80% vốn điều lệ Công ty.

- ★ Tên Công ty: **CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU PETROLIMEX**
- ★ Tên Tiếng Anh:
PETROLIMEX INTERNATIONAL TRADING JOINT STOCK COMPANY
- ★ Tên viết tắt: **PITCO**
- ★ Họ và tên Chủ tịch Hội đồng Quản trị: Ông Trần Ngọc Châu
- ★ Địa chỉ: 54-56 Bùi Hữu Nghĩa, Phường 5, Quận 5, Thành phố Hồ Chí Minh
- ★ Điện thoại: (+84-8) 38383400 ; Fax : (+84-8) 38383500
- ★ Email : pitco@pitco.com.vn ; Website : pitco.petrolimex.com.vn
www.pitco.com.vn, www.pitco.vn

Niêm yết

Ngày 24 tháng 01 năm 2008, cổ phiếu của Công ty chính thức niêm yết tại Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh căn cứ Quyết định số 05/QĐ-SGDHCM ngày 09 tháng 01 năm 2008 của Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh với nội dung như sau:

- ★ Loại cổ phiếu: Cổ phiếu phổ thông
- ★ Mã chứng khoán: PIT
- ★ Mệnh giá cổ phiếu: 10.000 đồng/ cổ phiếu
- ★ Số lượng cổ phiếu được đăng ký giao dịch: 9.770.479 cổ phiếu
- ★ Tổng giá trị cổ phiếu niêm yết theo mệnh giá: 97.704.790.000 đồng

Công ty đã chia cổ tức năm 2007 bằng cổ phiếu theo tỷ lệ 10%, chia cổ phiếu thưởng năm 2009 theo tỷ lệ 10% và chia cổ phiếu thưởng năm 2010 theo tỷ lệ 5% cho cổ đông. Do đó, tổng giá trị cổ phiếu niêm yết theo mệnh giá hiện nay là 123.765.030.000 đồng.

Các sự kiện khác

Năm 2004, Công ty thành lập Chi nhánh tại Bình Dương theo Quyết định số 10/HĐQT-PITCO-QĐ ngày 28 tháng 10 năm 2004 và Chi nhánh tại Hà Nội theo Quyết định số 11/HĐQT-PITCO-QĐ ngày 28 tháng 10 năm 2004.

Năm 2005, Công ty thành lập Xí nghiệp Chế biến Nông sản tại Củ Chi theo Quyết định số 42/HĐQT-QĐ ngày 01 tháng 10 năm 2005.

Năm 2006, Xí nghiệp Nông sản Tân Uyên của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tại Bình Dương được thành lập theo Quyết định số 536/HĐQT-QĐ ngày 07 tháng 10 năm 2006.

Theo Công văn số 622/XD-HĐQT ngày 25 tháng 4 năm 2006 của Tổng Công ty Xăng dầu Việt Nam về việc bán tiếp phần vốn Nhà nước tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, Công ty đã tổ chức thành công đợt đấu giá cổ phần với trị giá chào bán là 17.400.000.000 đồng, giá trúng thầu bình quân là 243.352 đồng/cổ phiếu (mệnh giá 100.000 đồng/cổ phiếu). Sau thời điểm này cổ đông Nhà Nước nắm giữ 51% vốn điều lệ Công ty.

Căn cứ Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2007, Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 10 năm 2007 trên cơ sở Chi nhánh Công ty tại Hà Nội.

Tháng 3 năm 2008, Xí nghiệp Chế biến Nông sản tại Củ Chi được sáp nhập vào Chi nhánh Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tại Bình Dương.

Căn cứ Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2008, Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương được thành lập trên cơ sở Chi nhánh Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tại Bình Dương và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 4 năm 2008.

Ngày 06/3/2009, Công ty cổ phần XNK Petrolimex có Quyết định số 150/QĐ-HĐQT thành lập Chi nhánh Công ty - Nhà máy Sơn Petrolimex tại số 16, đường số 06, KCN Việt Nam - Singapore II (VSIP II), huyện Bến Cát, tỉnh Bình Dương.

Căn cứ Nghị quyết số 39/2009/NQ-ĐHĐCĐ của Đại hội đồng cổ đông ngày 08/9/2009, Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ ngày 25/9/2009.

Nhà máy Sơn Petrolimex được điều chuyển từ Công ty cổ phần XNK Petrolimex sang Công ty TNHH MTV Sơn Petrolimex kể từ ngày 01/01/2010 theo Quyết định số 691/QĐ-HĐQT ngày 28/12/2009 của Hội đồng Quản trị Công ty.

Các thành tích



- ★ Năm 2009, Công ty được tặng Huân chương Lao động hạng III của Chủ tịch nước;
- ★ Năm 2006, Thủ Tướng chính phủ tặng Bằng khen “Đơn vị có thành tích xuất sắc từ năm 2001 – 2005 góp phần vào sự nghiệp xây dựng xã hội chủ nghĩa”;
- ★ Công ty được Bộ Thương mại bình chọn là doanh nghiệp xuất khẩu uy tín 7 năm liền (2004-2010);
- ★ Công ty được Bộ Công Thương bằng khen năm 2010;
- ★ Công ty được tặng Bằng khen của Bộ Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn do có thành tích xuất sắc đóng góp vào sự phát triển của ngành hàng và xuất khẩu hồ tiêu năm 2007, 2008, 2009;
- ★ Công ty được xếp hạng TOP 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam dựa trên kết quả nghiên cứu và đánh giá độc lập theo chuẩn mực quốc tế của Công ty Vietnam Report;
- ★ Công ty đạt Giải thưởng/ cúp những doanh nghiệp tiêu biểu của 11 lĩnh vực Thương mại Dịch vụ - TOP TRADE SERVICES 2007, 2008, 2009 do Bộ Công Thương bình chọn;
- ★ Giải thưởng “Sao vàng Phương Nam 2008”, “Sao vàng Đất Việt 2008, 2009, 2010, 2011 (TOP 100)”;

Quá trình phát triển

Ngành nghề kinh doanh

- ★ Kinh doanh, xuất nhập khẩu hàng hóa nông lâm thủy hải sản, hàng thủ công mỹ nghệ, hàng tiêu dùng, máy móc thiết bị ngành công nghiệp, nông nghiệp, phương tiện vận tải, vật tư, nguyên liệu phục vụ sản xuất, tiêu dùng;
- ★ Mua bán, sản xuất, gia công, chế biến, xuất nhập khẩu khoáng sản hàng hóa, kim loại màu;
- ★ Kinh doanh tạm nhập, tái xuất, chuyển khẩu xăng dầu, các sản phẩm hóa dầu. Kinh doanh vận tải xăng dầu; đại lý kinh doanh xăng dầu, mua bán sản phẩm hóa dầu;
- ★ Dịch vụ giao nhận; đại lý, sản xuất, gia công, chế biến hàng hóa xuất nhập khẩu;
- ★ Kinh doanh, đầu tư cơ sở hạ tầng, kinh doanh nhà;
- ★ Sản xuất, mua bán các loại thẻ từ, thẻ vi mạch, thẻ điện thoại;
- ★ Sản xuất, mua bán sơn và nguyên liệu, sản phẩm ngành sản xuất sơn.

Tình hình hoạt động

Kể từ sau khi cổ phần hóa, Công ty đã liên tục tăng trưởng cao về doanh thu, lợi nhuận với tốc độ tăng trưởng doanh thu bình quân qua các năm là 27% và lợi nhuận là 7%. Công tác nghiên cứu đầu tư phát triển được chú trọng, các đề án được triển khai tích cực. Vai trò, vị trí và uy tín của Công ty tiếp tục được nâng cao. Số liệu cụ thể về kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty từ năm 2006 đến năm 2011 như sau:

Kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty từ năm 2006 đến năm 2011

Các chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2011	Năm 2010	Năm 2009	Năm 2008	Năm 2007	Năm 2006	Tốc độ tăng trưởng BQ
Vốn điều lệ	Tỷ đồng	123,7	118,1	107,4	107,4	97,7	60	17%
Doanh thu thuần	Tỷ đồng	2.790	2.109	1.227	1.705	1.565	1.033	27%
Kim ngạch XNK	Triệu USD	91,5	74	38,4	68,7	71	54	20%
Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	8,6	21,5	15	22	42,2	18,2	7%

Nguồn: Báo cáo tài chính đã được kiểm toán năm 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011

Hiện nay, Công ty là thành viên của Phòng thương mại và công nghiệp Việt Nam - VCCI, Hiệp hội hồ tiêu Việt Nam – VPA, Hiệp hội thép Việt Nam – VSC, Hiệp hội cao su Việt Nam – VNRA, Hiệp hội thương mại gia vị Hoa Kỳ (ASTA) và Hiệp hội Sơn – Mực in Việt Nam. Với vai trò là hội viên ASTA và đồng thời là doanh nghiệp Việt Nam đầu tiên được gia nhập ASTA, Công ty có nhiều thuận lợi để xuất khẩu nông sản vào thị trường Mỹ.

Định hướng phát triển

Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

Về thương mại: Mục tiêu của Công ty là xây dựng và phát triển thành một trong những Công Ty Thương Mại Quốc Tế mạnh tại Việt Nam và có khả năng cạnh tranh cao trên thương trường Quốc tế; mang lại lợi nhuận tối đa cho các cổ đông; góp phần xây dựng Petrolimex trở thành một tập đoàn mạnh và năng động.

Về lĩnh vực đầu tư: Đầu tư vào lĩnh vực sản xuất, chế biến nông sản, khoáng sản, sản phẩm công nghiệp có nguồn gốc từ dầu mỏ (sơn, hóa chất).

Chiến lược phát triển trung và dài hạn

Định hướng phát triển của Công ty là tập trung trở thành một trong 05 công ty có vị trí hàng đầu trên thị trường xuất khẩu hạt tiêu, thiếc, cao su, đáp ứng các yêu cầu quốc tế trong đó chú trọng vào vấn đề vệ sinh an toàn thực phẩm, thân thiện với môi trường.

Với ngành hàng sơn trang trí và sơn công nghiệp, Công ty định hướng trở thành nhà sản xuất và phân phối sơn công nghiệp và dân dụng mạnh tại Việt Nam với dòng sản phẩm chất lượng cao, thân thiện với môi trường và an toàn cho người sử dụng.

Chiến lược của Công ty cũng phù hợp với chính sách thương mại quốc tế của Chính phủ và định hướng phát triển của ngành nông sản và khoáng sản trong việc khai thác nguồn nông sản dồi dào, sẵn có để tăng cường xuất khẩu các sản phẩm đã qua chế biến. Chính sách thương mại quốc tế Việt Nam tầm nhìn 2020 tập trung: “ưu tiên trọng yếu là phát triển xuất khẩu” và “khai thác triệt để thế mạnh của chính sách kinh tế nhiều thành phần, tăng cường tính năng động và khả năng thích ứng nhanh của mọi loại hình thương nhân”.

Công ty xây dựng chiến lược phát triển doanh nghiệp giai đoạn từ năm 2009 đến năm 2014 như sau:

Phát triển thương mại – dịch vụ - xuất khẩu

Nhận thức rất rõ về cơ hội và thách thức của doanh nghiệp khi Việt Nam hội nhập kinh tế quốc tế, định hướng phát triển giai đoạn năm 2009-2014 của Công ty là tiếp tục phát triển theo mô hình công ty thương mại quốc tế, nâng cao sức cạnh tranh, đẩy mạnh kinh doanh trong đó chú trọng

tăng trưởng kinh doanh xuất khẩu, kiên trì thực hiện điều chỉnh cơ cấu ngành hàng, mở rộng kinh doanh nội địa, dịch vụ.

Đặc biệt, nhằm nâng cao hiệu quả kinh doanh, bảo toàn và phát triển vốn trong điều kiện tình hình kinh tế bất bình thường, chiến lược của Công ty là bám sát diễn biến thị trường để nắm bắt tận dụng kịp thời cơ hội kinh doanh; đồng thời triển khai thực hiện các nhóm giải pháp ứng phó với tác động của khủng hoảng kinh tế toàn cầu.

Tăng cường đầu tư đổi mới công nghệ, nâng cao chất lượng sản phẩm và phát triển sản phẩm mới có giá trị gia tăng cao hơn như: Hoàn thành Dự án đầu tư xây dựng Nhà máy Chế biến tiêu sạch vi sinh, tổ chức kinh doanh có hiệu quả; tiếp tục nghiên cứu đầu tư chế biến, sản xuất chuyên sâu một trong các ngành hàng chủ lực của Công ty như cao su, hạt nhựa...

Đầu tư cơ sở vật chất kỹ thuật sản xuất hàng hóa mang thương hiệu PITCO / PETROLIMEX

Tiếp tục đầu tư vào lĩnh vực sản xuất, chế biến nông sản, khoáng sản, sản phẩm công nghiệp có nguồn gốc từ dầu mỏ (sơn, hóa chất).

Phát huy thương hiệu uy tín và hệ thống các cửa hàng bán lẻ xăng dầu trên cả nước của PETROLIMEX để tổ chức mạng lưới kinh doanh sản phẩm sơn.

Vốn điều lệ

Trên cơ sở triển khai các đề án phát triển sản xuất kinh doanh, Công ty có kế hoạch tăng vốn điều lệ từ 107,4 tỷ năm 2009 lên 170 tỷ đồng năm 2013.

Xây dựng thương hiệu cổ phiếu PIT đến với các nhà đầu tư trên thị trường chứng khoán

Nhằm đem lại sự an toàn và lợi ích cao nhất cho các nhà đầu tư, góp phần xây dựng niềm tin nơi cổ đông trước mọi diễn biến của thị trường chứng khoán.

BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Những nét nổi bật của kết quả hoạt động trong năm và tình hình thực hiện so với kế hoạch

Kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty năm 2011

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Thực hiện 2011	So sánh			
				Kế hoạch 2011		Thực hiện 2010	
				Số liệu	Tỷ lệ %	Số liệu	Tỷ lệ %
1	Kim ngạch XNK	Tr.USD	91,5			74	124
	- Xuất khẩu	Tr.USD	85,9			65,8	131
	- Nhập khẩu	Tr.USD	5,6			8,2	68
2	Doanh thu thuần	Tỷ VNĐ	2.790	2.300	121	2.109	132
3	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ VNĐ	8,6	23	37	21,5	40
4	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ VNĐ	6,4	17,2	37	16,2	40
5	Tỷ suất LNTT/VĐL cuối năm	%	7,0			18,2	38
6	Tỷ suất LNST/VĐL	%	5,2			13,7	38
7	Tổng tài sản	Tỷ VNĐ	425			428,2	99
8	Vốn chủ sở hữu	Tỷ VNĐ	210			222,7	95

Về tổng thể, năm 2011 là năm tiếp tục có nhiều khó khăn và thử thách đối với nền kinh tế thế giới nói chung và nền kinh tế Việt Nam nói riêng. Trong bối cảnh đó, Công ty đã có nhiều nỗ lực, cụ thể: doanh thu thuần năm 2011 của toàn Công ty đạt 2.790 tỷ đồng, đạt 121% kế hoạch và tăng 32% so với năm 2010; kim ngạch xuất nhập khẩu đạt 91,5 triệu USD, tăng 24% so với năm 2010. Lợi nhuận trước thuế là 8,6 tỷ đồng, đạt 37% kế hoạch và đạt 40% so với năm 2010.

Các thành tích Công ty đã đạt được trong năm 2011

- ★ Bảng khen của Bộ Công Thương
- ★ Sao vàng đất Việt năm 2010
- ★ Doanh nghiệp xuất khẩu uy tín năm 2010
- ★ Bảng khen của Bộ Công thương tặng vì đã có thành tích xuất sắc trong công tác đẩy mạnh xuất khẩu, kiểm soát nhập khẩu, giảm dần nhập siêu trong năm 2011.
- ★ Và nhiều danh hiệu khác: Ngân hàng Ngoại Thương trao tặng doanh hiệu “khách hàng uy tín” , nằm trong Bảng xếp hạng TOP 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam.

Những thay đổi chủ yếu trong năm

Về vốn

Công ty hoàn thành thủ tục chia cổ tức năm 2010 (10% bằng tiền mặt) và phát hành cổ phiếu thưởng cho cổ đông hiện hữu theo tỷ lệ 5%, tăng vốn điều lệ Công ty từ 118,1 lên 123,7 tỷ đồng.

Về hợp tác - đầu tư

Công ty vẫn duy trì tham gia đầu tư dài hạn tại Công ty Cổ phần Sơn Đồng Nai (chiếm 11% vốn điều lệ) nhằm trở thành cổ đông chiến lược với các đối tác, nhà cung cấp để ổn định nguồn hàng, đồng thời hỗ trợ, hợp tác phát triển...

Về đề án sản xuất và kinh doanh sản phẩm sơn Petrolimex

Đã cho ra đời nhiều dòng sản phẩm mới đáp ứng nhu cầu đa dạng chủng loại sơn như sơn nước GoldSun EcoDigital, Sơn nước chất lượng cao GoldTex EcoDigital, Sơn nước kinh tế GoldLuk EcoDigital, Sơn dầu cao cấp GoldStar EcoDigital và sơn dầu chất lượng cao GoldSatin EcoDigital. Triển khai dự án xuất khẩu sơn sang Mỹ với triển vọng tăng trưởng doanh thu và lợi nhuận cho năm 2012, tính khả thi cao.

Đối với dự án Tân Uyên – Bình Dương

Công ty đã đầu tư thêm hệ thống chế biến tiêu sạch ASTA tại Xí nghiệp Tân Uyên, nâng công suất lên gấp đôi hiện tại đạt 3 tấn/h.

Năm 2011, Xí nghiệp Nông sản Tân Uyên đã sản xuất và chế biến được 4.000 tấn tiêu chất lượng cao xuất khẩu sang thị trường Mỹ, Châu Âu. Các sản

phẩm sản xuất đều đảm bảo chất lượng theo tiêu chuẩn EU, ASTA, được khách hàng tín nhiệm và đánh giá cao.

Dự án Nhà máy chế biến tiêu sạch vi sinh

Dự án Nhà máy chế biến tiêu sạch vi sinh với tổng mức đầu tư là 21,2 tỷ đồng, dự kiến tháng 10 năm 2012 sẽ có sản phẩm. Dự án sẽ giúp Công ty có thêm các sản phẩm hồ tiêu ở phân khúc cao cấp, nâng cao giá trị gia tăng cho sản phẩm hồ tiêu của Công ty và là cơ sở cho Công ty từng bước tham gia sâu vào chuỗi cung ứng toàn cầu của lĩnh vực gia vị.

Triển vọng và kế hoạch trong tương lai

Nhận thức rất rõ về cơ hội và thách thức của doanh nghiệp khi Việt Nam hội nhập kinh tế quốc tế, Công ty tiếp tục khai thác mọi nguồn lực nhằm nâng cao sức cạnh tranh, đẩy mạnh kinh doanh trong đó chú trọng tăng trưởng kinh doanh xuất khẩu, mở rộng kinh doanh nội địa, dịch vụ.

Bên cạnh việc phát triển lĩnh vực hoạt động dịch vụ thương mại, Công ty triển khai mạnh vào lĩnh vực sản xuất kinh doanh các sản phẩm sơn Petrolimex và đầu tư vào lĩnh vực sản xuất các sản phẩm có giá trị kinh tế mang thương hiệu PITCO với hàm lượng công nghệ và dịch vụ cao như đầu tư xây dựng Nhà máy tiêu sạch vi sinh. Đồng thời, Công ty không ngừng tìm kiếm các cơ hội đầu tư vào các công ty hoặc nhà cung cấp chiến lược nhằm ổn định nguồn hàng. Đây là hướng đi của Công ty nhằm tạo thế cân bằng, ổn định và phát triển.

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

Báo cáo tình hình tài chính

Khả năng sinh lời

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Năm 2011	Năm 2010
1	Lợi nhuận thuần/Doanh thu thuần	%	0,3	1,0
2	Lãi ròng/Doanh thu thuần	%	0,2	0,8
3	Lãi ròng/Tổng tài sản (ROA)	%	1,5	3,8
4	Lãi ròng/Vốn chủ sở hữu (ROE)	%	3,1	7,3

Các chỉ tiêu về khả năng sinh lời của Công ty qua các năm thể hiện Công ty hoạt động có hiệu quả, mang lại lợi nhuận cho các nhà đầu tư.

Khả năng thanh toán

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Năm 2011	Năm 2010
1	Khả năng thanh toán nhanh	Lần	1,01	0,85
2	Khả năng thanh toán hiện hành	Lần	1,45	1,50

Công ty duy trì khả năng thanh toán ở mức an toàn. Số liệu về khả năng thanh toán cho thấy nguồn vốn đầu tư của cổ đông không những được Công ty sử dụng hiệu quả mà còn sử dụng linh hoạt và có khả năng chuyển đổi cao.

Phân tích các hệ số phù hợp trong khu vực kinh doanh

Căn cứ danh sách những công ty cổ phần có ngành nghề kinh doanh xuất nhập khẩu tổng hợp niêm yết tại Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh với những đặc trưng tương tự Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, theo số liệu thống kê của Công ty Chứng khoán Sài Gòn Thương tín tại trang web www.sbsc.com.vn, Công ty đã tính toán một số chỉ tiêu tài chính bình quân trong khu vực kinh doanh như sau:

Tên công ty	EBIT biên		Lợi nhuận ròng biên		ROA		ROE	
	2011	2010	2011	2010	2011	2010	2011	2010
Cty CP XNK Petrolimex (PIT)	1,6%	2,5%	0,3%	0,8%	1,5%	3,8%	3,1%	7,3%
Cty CP DV-Du lịch Dầu khí (PET)	5,3%	3,7%	2,8%	1,9%	7,1%	4,3%	24,2%	16,9%
Cty CP TM XNK Thiên Nam (TNA)	8,4%	20,9%	3,8%	13,7%	5,9%	7,6%	17,2%	20,7%
Cty CP TM XNK Thủ Đức (TMC)	2,2%	2,2%	1%	1,0%	6,0%	1,2%	14,5%	3,5%
Bình quân	4,4%	7,3%	2%	4,4%	5,1%	4,2%	14,7%	12,1%

Các chỉ tiêu tài chính của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex đều thấp hơn các chỉ tiêu tài chính bình quân. Nguyên nhân chủ yếu ngoài ảnh hưởng của suy giảm kinh tế toàn cầu còn do Công ty đang tập trung nguồn lực đầu tư dự án Sơn, nguồn lực này tuy chưa mang lại hiệu quả tức thời nhưng sẽ là cơ sở cho tăng trưởng hiệu quả trong tương lai.

Phân tích những biến động - những thay đổi lớn so với dự kiến và nguyên nhân dẫn đến biến động

Không có.

Giá trị sổ sách tại thời điểm 31/12 của năm báo cáo

Giá trị sổ sách của Công ty ngày 31 tháng 12 năm 2011 là 18.473 đồng/cổ phiếu.

Những thay đổi về vốn cổ đông

Trong năm 2011, Công ty đã chia cổ phiếu thưởng cho cổ đông theo tỷ lệ 100:5 (Cổ đông sở hữu 100 cổ phiếu PIT tại ngày cuối cùng chốt danh sách được chia 5 cổ phiếu), tăng vốn điều lệ của Công ty từ 118.103.210.000 đồng thành 123.765.030.000 đồng.

Tổng số cổ phiếu

Tổng số cổ phiếu của Công ty tính đến ngày 31 tháng 12 năm 2011 là 12.376.503 cổ phiếu phổ thông.

Tổng số trái phiếu đang lưu hành

Hiện nay, Công ty không phát hành trái phiếu.

Số lượng cổ phiếu đang lưu hành

Tổng số cổ phiếu đang lưu hành của Công ty tính đến ngày 02 tháng 03 năm 2012 là 11.387.383 cổ phiếu phổ thông.

Số lượng cổ phiếu dự trữ, cổ phiếu quỹ

Tổng số cổ phiếu quỹ tính đến ngày 02 tháng 03 năm 2012 là 989.120 cổ phiếu phổ thông.

Cổ tức chia cho cổ đông

Công ty theo đuổi chính sách cổ tức theo đó cổ đông sẽ nhận được phần lợi nhuận của Công ty ở mức độ hợp lý và đảm bảo phần lợi nhuận giữ lại cần thiết cho việc mở rộng sản xuất và tăng trưởng trong tương lai.

Tỷ lệ cổ tức chia cho cổ đông Công ty năm 2011 dự kiến là 5% bằng tiền mặt, đồng thời Công ty sẽ thưởng cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu theo tỷ lệ 100:4 (Cổ đông sở hữu 100 cổ phiếu PIT tại ngày cuối cùng chốt danh sách được thưởng 4 cổ phiếu mệnh giá 10.000 đồng/cổ phần). Vốn điều lệ sau đợt phát hành dự kiến là 128.319.980.000 đồng.

Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH HỢP NHẤT NĂM 2011

Đơn vị tính: VND

Chỉ tiêu	Thực hiện 2011	So sánh			
		Kế hoạch 2011		Thực hiện 2010	
		Số liệu	Tỷ lệ %	Số liệu	Tỷ lệ %
1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	2.816.185.346.560			2.117.330.990.211	133
2. Các khoản giảm trừ doanh thu	26.072.629.125			8.634.620.928	302
3. Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ	2.790.112.717.435	2.300.000.000.000	121	2.108.696.369.283	132
4. Giá vốn hàng bán	2.677.234.788.130			2.006.667.735.210	133
5. Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ	112.877.929.305			102.028.634.073	111
6. Doanh thu hoạt động tài chính	30.244.982.069			23.804.139.305	127
7. Chi phí tài chính	52.251.085.614			40.017.972.708	131
<i>Trong đó: Chi phí lãi vay</i>	36.635.773.156			30.248.386.520	121
8. Chi phí bán hàng	48.185.402.966			39.473.559.885	122
9. Chi phí quản lý doanh nghiệp	34.394.926.779			25.491.022.802	135
10. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	8.291.496.015			20.850.217.983	40
11. Thu nhập khác	2.131.103.802			856.325.591	249
12. Chi phí khác	1.855.453.526			169.710.600	1.093
13. Lợi nhuận khác	275.650.276			686.614.991	40
14. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	8.567.146.291	23.000.000.000	37	21.536.832.974	40
15. Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp hiện hành	2.138.180.004			5.331.736.313	40
16. Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	6.428.966.287			16.205.096.661	40

Nguồn: Báo cáo tài chính đã kiểm toán năm 2010, 2011

Trong năm 2011, kinh tế thế giới còn nhiều khó khăn, khủng hoảng nợ công, chính sách thắt lưng buộc bụng mà hầu hết nền kinh tế lớn đang thực hiện tiếp tục đè nặng lên triển vọng phục hồi của kinh tế thế giới. Kinh tế Việt Nam lạm phát cao (18,58%), thắt chặt tiền tệ và lãi suất vay ở mức cao (20%), đồng nội tệ giảm giá mạnh (10%), tăng trưởng GDP chỉ ở mức 6%.

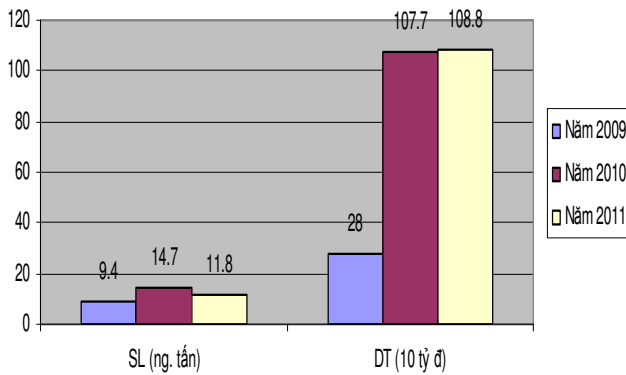
Những khó khăn trong sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp: chi phí hoạt động tăng mạnh (0,8% lên 1% / doanh thu), chi phí lãi vay chiếm cơ cấu lớn trong lãi gộp, biến động giá mạnh và nhanh không thể dự báo của hầu hết các ngành hàng xuất khẩu chủ lực, nhu cầu vật liệu xây dựng trong nước sụt giảm mạnh, ảnh hưởng đến các ngành hàng sơn, sắt thép. Nhiều khách hàng trong nước, Châu Âu, Bắc Phi gặp khó khăn tài chính, thu hẹp bán hàng cho nhóm khách hàng này, ảnh hưởng đến kế hoạch xây dựng đầu năm.

Trong điều kiện khó khăn chung, Công ty đạt kim ngạch xuất nhập khẩu và doanh thu thực hiện năm 2011 tăng do xuất khẩu tăng mạnh (31%), lợi nhuận thực hiện năm 2011 đạt thấp so với kế hoạch và so với cùng kỳ năm trước do giá hàng hóa cuối năm giảm mạnh trong khi vẫn còn tồn kho hàng hóa (Cao su).

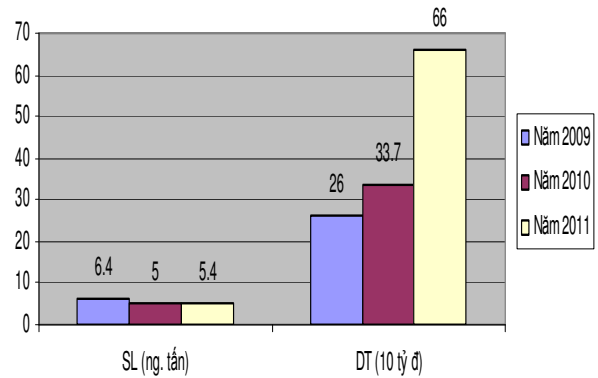
Các ngành hàng chủ yếu của Công ty: ngành hàng hạt tiêu tiếp tục được giữ vững, luôn nằm trong TOP 5 những doanh nghiệp xuất khẩu Hạt tiêu hàng đầu Việt nam, hiệu quả kinh doanh tốt, cơ cấu sản phẩm đã và đang dịch chuyển từ các sản phẩm FAQ (thông thường) sang các sản phẩm chuyên sâu của ngành hàng như tiêu sạch ASTA cơ lý, tiêu sạch vi sinh, tiêu xay,... Ngành hàng cao su thiên nhiên: thị trường Châu Âu gặp khó khăn, giá cả biến động nhanh và mạnh nên sản lượng sụt giảm, tuy nhiên doanh thu vẫn duy trì, có hiệu quả. Ngành hàng thiếc: sản lượng, doanh thu tăng trưởng tốt, có hiệu quả. Ngành hàng sơn: là năm thứ 2 tham gia thị trường, sản lượng tăng trưởng 815%, doanh thu tăng 429%. Dù có nhiều nỗ lực nhưng ngành hàng vẫn đạt sản lượng bán chưa cao và chưa có hiệu quả. Ngành hàng xăng dầu, hoá chất: tiếp tục giữ ổn định thị trường, thị phần bán lẻ cho các hộ công nghiệp. Duy trì sản lượng kinh doanh 10.000 m³/năm, hiệu quả tốt.

Biểu đồ của các ngành hàng chủ yếu:

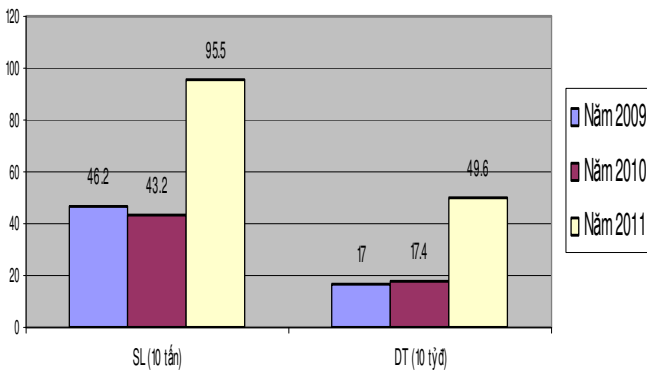
Ngành hàng Cao su



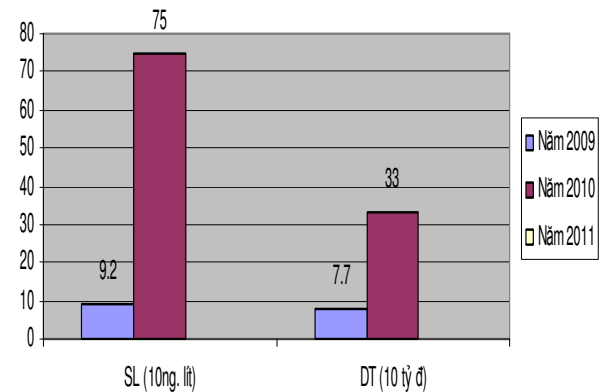
Ngành hàng Gia vị



Ngành hàng Thiếc



Ngành hàng Sơn



Những tiến bộ công ty đã đạt được

Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý

Về phương thức kinh doanh: kinh doanh trên cơ sở các nhận định, dự báo - dự đoán giá cả của thị trường trong nước và quốc tế, kịp thời nắm bắt cơ hội đã góp phần lớn vào hiệu quả chung của Công ty.

Về ngành hàng: các ngành hàng kinh doanh đều có hiệu quả. Ngành hàng tốc độ tăng nhanh là sơn, cao su.

Về thị trường: Khách hàng và thị trường đang là lợi thế của Công ty. Các thị trường chính và truyền thống (Mỹ, EU, Trung Đông, Trung Quốc) vẫn duy trì và phát triển. Trong năm đã tập trung mở rộng các thị trường Nga, Ucraina, một số nước Bắc Phi. Kết quả đem lại là khả quan:

- Thị phần kinh doanh hồ tiêu tiếp tục được giữ vững, hiệu quả kinh doanh cao, tạo tiền đề cho việc gia tăng thị phần trong các năm tiếp theo.
- Thị phần kinh doanh cao su thiên nhiên tăng trưởng.
- Thị phần kinh doanh sơn: là năm thứ 2 tham gia vào thị trường, sản lượng tăng trưởng 815%, doanh thu tăng 429%.
- Tiếp tục duy trì là tổng đại lý lớn tiêu thụ xăng dầu của Petrolimex, mạng lưới khách hàng tiêu thụ hạt nhựa, sắt thép được mở rộng và phát triển.

Về cơ cấu tổ chức công ty: Công ty đã tổ chức sắp xếp, cơ cấu lại doanh nghiệp hợp lý, thực hiện đổi mới phát triển doanh nghiệp, giao quyền chủ động cho các đơn vị làm cho bộ máy vừa gọn nhẹ, vừa linh hoạt.

Công ty đã ban hành các quy chế, quy định để hoàn thiện tổ chức và hoạt động của Công ty như quy chế tiền lương và thưởng, quy định về quản lý kinh doanh, các quy định về kinh doanh và tiếp thị sản phẩm sơn.

Các biện pháp kiểm soát

Kiểm soát nguồn nguyên vật liệu: Công ty không trực tiếp thu mua nguyên liệu nông sản của nông dân (do chi phí tổ chức thực hiện và rủi ro cao) mà thu mua trực tiếp từ các nhà bán buôn và từ nhà sản xuất có uy tín. Các nhà cung cấp được lựa chọn hết sức nghiêm ngặt để đảm bảo rằng các nguyên liệu đạt chất lượng cao, giao hàng đúng kế hoạch. Với mặt hàng xăng dầu, công ty là tổng đại lý cho PETROLIMEX (là công ty mẹ) nên nguồn hàng là ổn định và giá cả cạnh tranh. Bên cạnh đó Công ty cũng đã và đang tham gia mua cổ phiếu để trở thành cổ đông chiến lược hoặc cổ đông lớn của các nhà cung cấp và khách hàng chính nhằm tăng cường sự gắn bó của các nhà cung cấp đối với hoạt động kinh doanh của Công ty.

Chính sách kiểm soát chi phí: Các chi phí lớn của Công ty chủ yếu là chi phí vận tải quốc tế, chi phí vận chuyển nội địa và chi phí môi giới bán hàng. Để kiểm soát chi phí vận tải công ty tiến hành ký hợp đồng vận tải với một số đơn vị có uy tín để tận dụng được ưu đãi về giá cước cũng như bảo đảm được chất lượng hàng hoá trên đường vận chuyển, do vậy chi phí vận chuyển của Công ty luôn ổn định và thấp hơn so với giá thị trường.

Tình hình kiểm tra chất lượng sản phẩm: Hàng hoá mua bán của Công ty đều được cán bộ giao nhận cùng các giám định viên của các công ty giám định

hàng đầu Việt Nam như SGS, ITS, Vinacontrol kiểm soát chất lượng một cách chặt chẽ từ khâu lấy mẫu, kiểm mẫu, lưu mẫu và lập hồ sơ. Do vậy công ty tự hào là một trong số ít các công ty không có tranh chấp khiếu kiện về chất lượng sản phẩm trong nhiều năm mặc dù có nhiều sản phẩm của công ty thuộc nhóm thực phẩm (hạt tiêu, cơm dừa) xuất sang các thị trường khó tính về chất lượng như EU, Mỹ, các tiêu vương quốc Ả Rập. Với mặt hàng tiêu sạch theo tiêu chuẩn ASTA, công ty đã được Vinacontrol cấp báo cáo phân tích đạt chuẩn.

Công tác tài chính kế toán: Phòng Kế toán Tài chính Công ty có trách nhiệm thực hiện công tác kế toán quản trị, theo dõi chặt chẽ các chi phí, công nợ, tồn kho, vòng quay vốn, vốn vay... Các Phòng Kinh doanh thường xuyên kiểm kê, đối chiếu hàng hóa tồn kho, công nợ khách hàng với Phòng Kế toán tài chính.

Kế hoạch phát triển trong tương lai

Mục tiêu nhiệm vụ năm 2012

Các chỉ tiêu tổng quát

- ★ Tiếp tục phát triển thị trường, đẩy mạnh xuất khẩu, gia tăng doanh thu.
- ★ Gia tăng sản lượng, thị phần, kênh phân phối và hiệu quả sản xuất kinh doanh ở lĩnh vực kinh doanh sơn.
- ★ Hoàn thành và có sản phẩm tiêu sạch vi sinh, dự án có hiệu quả ngay năm đầu hoạt động.

Các chỉ tiêu cụ thể

- ★ Tổng doanh thu: 2.700 tỷ VNĐ
- ★ Lợi nhuận trước thuế: 25 tỷ VNĐ
- ★ Cổ tức: 12%

Các dự án đầu tư phát triển doanh nghiệp năm 2012

- ★ Công ty TNHH MTV Sơn Petrolimex tiếp tục hoàn thiện các dòng sản phẩm đã có và bổ sung thêm dòng sản phẩm mới
- ★ Hoàn thành dự án nhà máy chế biến tiêu sạch vi sinh, tháng 11/2012 có sản phẩm và tổ chức kinh doanh có hiệu quả.

- ★ Tiếp tục tìm hiểu đầu tư chế biến sản xuất chuyên sâu một trong các ngành hàng chủ lực của Công ty (cao su, hạt nhựa).

Các giải pháp thực hiện

- ★ **Đối với ngành hàng xuất khẩu:** Tập trung đẩy mạnh kinh doanh xuất khẩu hồ tiêu và cao su, công tác Logistics tập trung tiết giảm chi phí và nâng cao chất lượng dịch vụ, đảm bảo an toàn hàng hóa, tăng cường các hoạt động xúc tiến thương mại, quảng bá sản phẩm, mở rộng thị trường, tìm kiếm khách hàng mới tại Mỹ, EU (tham gia gian hàng tại hội chợ, tham gia các hội nghị, hội thảo quốc tế), áp dụng ISO, HCCAP tại nhà máy sản xuất tiêu sạch nhằm ổn định chất lượng sản phẩm ngay từ khâu sản xuất tại nhà máy.
- ★ **Đối với ngành hàng sơn:** tăng cường công tác marketing cho sản phẩm sơn, tăng nhanh số lượng điểm bán hàng và các kênh phân phối, tối ưu hóa công thức, giảm giá thành sản phẩm, củng cố công tác Logistics: tồn kho nguyên vật liệu, thành phẩm ở mức hợp lý, bán hàng: xây dựng hệ thống phân phối chuyên nghiệp gắn bó lâu dài.
- ★ **Công tác quan hệ cổ đông:** thực hiện nghiêm chỉnh quy định về công bố thông tin, đảm bảo cập nhật thông tin thường xuyên và kịp thời trên trang web của Công ty.

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2011 đã được kiểm toán

Có báo cáo tài chính hợp nhất năm 2011 đã được kiểm toán theo qui định của pháp luật về kế toán đính kèm.

BẢN GIẢI TRÌNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ BÁO CÁO KIỂM TOÁN

Kiểm toán độc lập

Đơn vị kiểm toán độc lập:

CÔNG TY TNHH KIỂM TOÁN DELOITTE VIỆT NAM

Ý kiến kiểm toán độc lập và các nhận xét đặc biệt (thư quản lý) :

Ý kiến kiểm toán độc lập và các nhận xét đặc biệt (thư quản lý) được đính kèm báo cáo này.

Kiểm toán nội bộ

Công ty không có kiểm toán nội bộ.

CÁC CÔNG TY CÓ LIÊN QUAN

Công ty nắm giữ trên 50% vốn cổ phần của Công ty và tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của công ty liên quan

Tập đoàn xăng dầu Việt Nam tiền thân là Tổng công ty xăng dầu Việt Nam, nắm giữ 51% vốn cổ phần của Công ty.

Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam (Petrolimex) được hình thành từ việc cổ phần hóa và cấu trúc lại Tổng công ty Xăng dầu Việt Nam theo Quyết định số 828/QĐ-TTg ngày 31 tháng 5 năm 2011 của Thủ tướng Chính phủ. Lĩnh vực kinh doanh chính của Petrolimex là xuất nhập khẩu và kinh doanh xăng dầu, lọc - hóa dầu, đầu tư vốn vào các doanh nghiệp khác để kinh doanh các ngành nghề mà Petrolimex đang kinh doanh và các ngành nghề kinh doanh khác theo quy định của pháp luật. 42/68 đơn vị thành viên Petrolimex trực tiếp kinh doanh xăng dầu trên địa bàn 62/63 tỉnh, thành phố. Ở nước ngoài, Petrolimex có Công ty TNHH 1 thành viên Petrolimex tại Singapore, Công ty TNHH 1 thành viên Petrolimex tại Lào và đã mở Văn phòng đại diện Petrolimex tại Campuchia.

Công ty có trên 50% vốn góp do công ty nắm giữ và tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của công ty liên quan

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex đang nắm giữ 100% vốn điều lệ của Công ty Trách nhiệm hữu hạn một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội.

Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 10 năm 2007 với vốn điều lệ là 15 tỷ đồng. Công ty kế thừa toàn bộ tài sản, tiền vốn, bộ máy tổ chức - lao động và mọi hoạt động sản xuất kinh doanh của Chi nhánh Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tại Hà Nội nên tạo ra sự ổn định nhất định trong hoạt động kinh doanh. Mô hình tổ chức mới của Công ty tạo ra nhiều thuận lợi hơn về vốn và tính chủ động trong tổ chức hoạt động. Năm 2011 Công ty có sự tăng trưởng mạnh về sản lượng và doanh thu, lợi nhuận trước thuế đạt 3,1 tỷ đồng.

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex nắm giữ 100% vốn điều lệ của Công ty Trách nhiệm hữu hạn một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương.

Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 4 năm 2008 trên cơ sở Chi nhánh Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex tại Bình Dương. Vốn điều lệ của PITCO Bình Dương, Ltd. là 15 tỷ đồng, trong đó có khu đất 4.658m² làm văn phòng, kho xưởng tại xã An Phú, Huyện Thuận An, tỉnh Bình Dương xây dựng văn phòng, kho bãi... Năm 2011 vừa qua, kinh doanh có hiệu quả tuy nhiên do trích lập dự phòng phải thu khó đòi nên kết quả hợp nhất vào kết quả chung là bằng 0 đồng.

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex nắm giữ 100% vốn điều lệ của Công ty Trách nhiệm hữu hạn một thành viên Sơn Petrolimex.

Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex (Petrolimex Paints Co., Ltd.) được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 9 năm 2009. Vốn điều lệ của Công ty là 120 tỷ đồng. Được quản lý theo hệ thống tiêu chuẩn chất lượng ISO 9001:2008, với nguồn nguyên vật liệu được lựa chọn kỹ lưỡng, chủ yếu nhập khẩu từ châu Âu - Công ty chuyên sản xuất, kinh doanh các loại sơn trang trí, sơn dầu công nghiệp cao cấp trên dây chuyền công nghệ hiện đại, tiên tiến của châu Âu.

Chi nhánh Công ty - Nhà máy Sơn Petrolimex được xây dựng tại Khu Công nghiệp Việt Nam - Singapore II (VSIP II) tỉnh Bình Dương trên diện tích 1,2 ha, cam kết cho ra đời những dòng sản phẩm sơn chất lượng cao, kỹ thuật số, an toàn sinh thái, thân thiện với môi trường (EcoDigital).

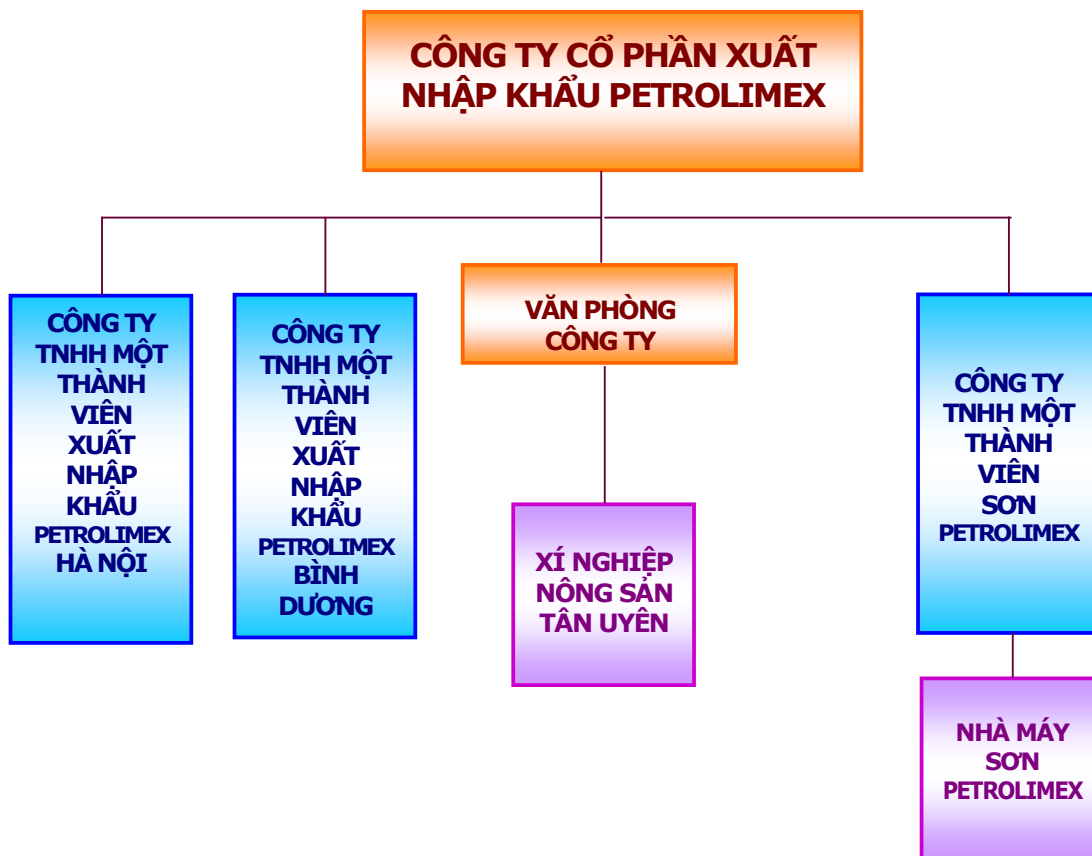
- Công suất thiết kế: 16 triệu lít sơn/năm.
- Công nghệ: Dây chuyền công nghệ khép kín, hiện đại; hệ thống máy móc công nghệ tự động tiên tiến vượt trội, được các chuyên gia đánh giá là một trong những nhà máy hiện đại hàng đầu châu Âu và bậc nhất châu Á.
- Nguồn nhân lực: Đội ngũ chuyên gia nước ngoài, có vấn kỹ thuật và đội ngũ cán bộ chuyên nghiệp, tận tâm, có kinh nghiệm nhiều năm trong ngành công nghiệp sơn và chất phủ.

TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

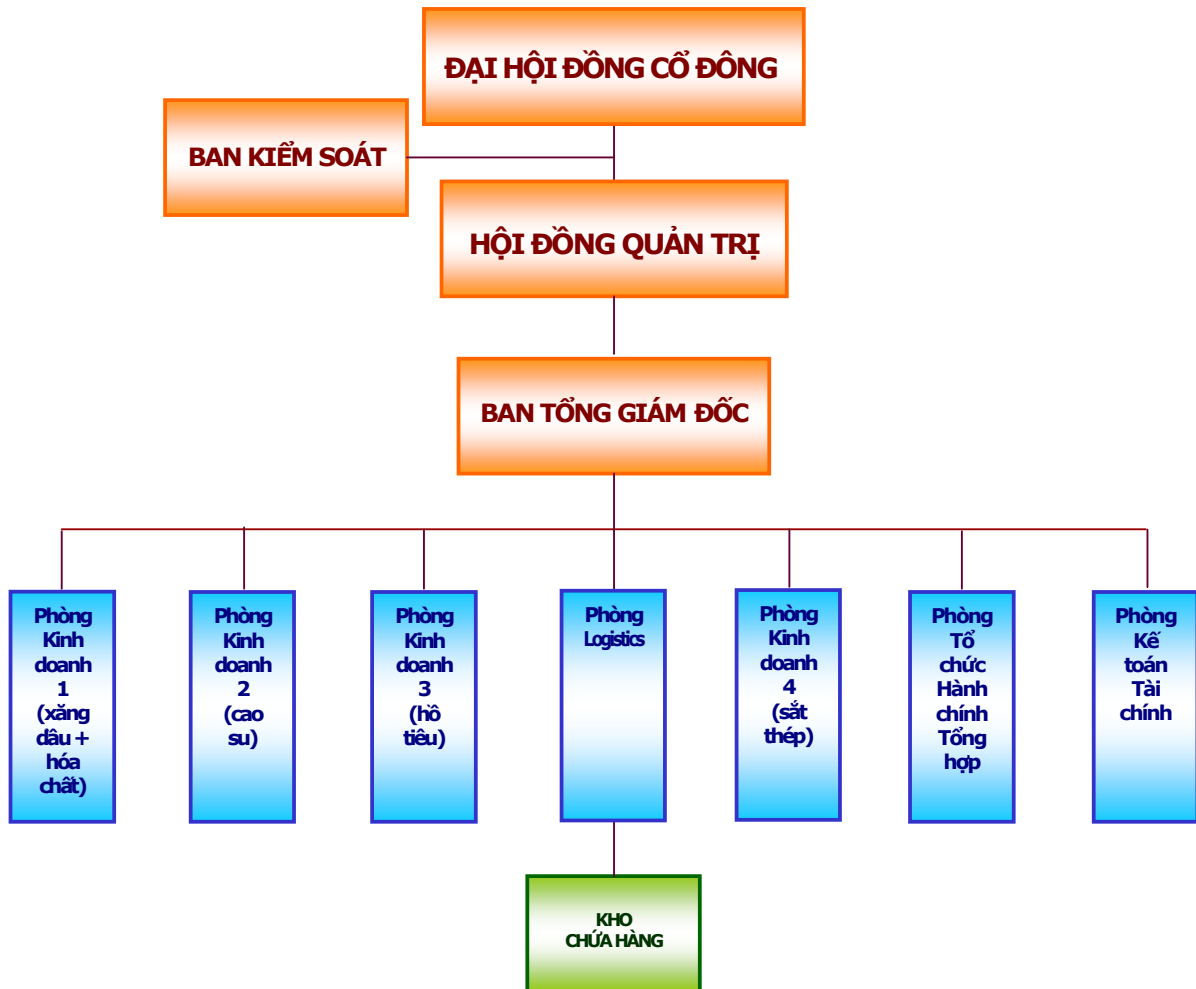
Cơ cấu tổ chức của công ty

Sơ đồ tổ chức

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU PETROLIMEX



Sơ đồ quản lý
CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU PETROLIMEX



Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban điều hành năm 2011

Ông Hà Huy Thắng – Tổng giám đốc

- Chức vụ hiện tại:



Ủy viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex

Tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.

Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương

Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex.

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

13/04/1975

- Nơi sinh:

Hà Nội

- Trình độ văn hóa:

12/12

- Trình độ chuyên môn:

Thạc sỹ kinh tế

- Trình độ lý luận chính trị:

Trung cấp chính trị

- Quá trình công tác:

- Từ tháng 10/1996 đến tháng 12/1997: Chuyên viên phòng kế toán tài chính, Công ty Hóa dầu Petrolimex.
- Từ tháng 01/1998 đến tháng 07/1999: Chuyên viên phòng Tài chính, Tổng công ty Xăng dầu Việt Nam.
- Từ tháng 08/1999 đến 8/2000: Chuyên viên Phòng Kế toán Tài chính, Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex .
- Từ tháng 08/2000 đến 8/2001: Chuyên viên Phòng Kinh doanh, Phó Phòng Kinh doanh, Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ tháng 08/2001 đến 3/2003: Đại diện Công ty và Petrolimex tại Singapore.
- Từ tháng 03/2003 đến 9/2004: Phó Phòng Kế toán Tài chính, Quyền Trưởng Phòng Kế toán Tài chính, Công ty Cổ phần Xuất nhập

khẩu Petrolimex.

- Từ tháng 10/2004 đến 01/2007: Ủy viên Hội đồng Quản trị kiêm Kế toán trưởng Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ 02/2007 đến 3/2008: Ủy viên Hội đồng Quản trị kiêm Phó tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ 4/2008 đến 3/2009: Ủy viên Hội đồng Quản trị kiêm Phó tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương.
- Hiện nay là Ủy viên Hội đồng Quản trị kiêm Tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương; Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex.

- Số cổ phần nắm giữ: 262.705 cổ phần
- Tỷ lệ: 2,12 %
- Những người có liên quan: không. Số cổ phần nắm giữ: 0
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Ông Nguyễn Ngọc Hưng – Phó Tổng Giám đốc

- Chức vụ hiện tại:

Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Phòng Tổ chức Hành chính Tổng hợp - Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.



Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH MTV Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương.

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

24/08/1954

- Nơi sinh:

Nam Định

- Trình độ văn hóa:

10/10

- Trình độ chuyên môn:

Đại học An ninh, Đại học Kinh tế - ngành Kinh tế Kế hoạch.

- Trình độ lý luận chính trị:

Cao cấp chính trị

- Quá trình công tác:

- Từ 1976 đến 1978: Thiếu úy V11 – Bộ nội vụ.
- Từ 1978 đến 1993: Thiếu tá PV11 - Công an TP. Hồ Chí Minh
- Từ tháng 1993 đến 1999: Phó Phòng Kinh doanh, Trưởng phòng Tổ chức – Hành chính Công ty Xăng dầu Bà Rịa – Vũng Tàu.
- Từ 1999 đến 2005: Trưởng phòng Tổ chức - Hành chính, Trưởng phòng Đầu tư - Phát triển Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ 2006 đến 3/2008: Phó Tổng Giám đốc kiêm Trưởng phòng Đầu tư - Phát triển Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Ủy viên Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Cơ Khí và Khoáng Sản Hà Giang.
- Từ 3/2008: Phó Tổng Giám đốc kiêm Trưởng phòng Đầu tư - Phát triển Công ty Cổ phần

Xuất nhập khẩu Petrolimex; Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương.

- Hiện nay là Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Phòng Tổ chức Hành chính Tổng hợp - Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương.

- Số cổ phần nắm giữ: 0

- Tỷ lệ: 0

- Những người có liên quan: Không. Số cổ phần nắm giữ: 0

- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không

- Hành vi vi phạm pháp luật: Không

- Khoản nợ đối với công ty: Không

Ông Trần Xuân Lai – Phó Tổng Giám đốc

- Chức vụ hiện tại: Phó Tổng giám đốc – Công ty cổ phần XNK Petrolimex



Ủy viên Hội đồng thành viên Công ty TNHH MTV XNK Petrolimex Hà Nội.

- Giới tính: Nam

- Ngày sinh: 10/09/1961

- Nơi sinh: Nghệ An

- Trình độ văn hóa: 10/10

- Trình độ chuyên môn: Kỹ sư hoá thực phẩm – Đại học Bách khoa Hà

Nội.

- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
 - Từ 1985 đến 1989: Chuyên viên, Phó Phòng Kỹ thuật Công ty Lương thực Tỉnh Thuận Hải (nay là Bình Thuận).
 - Từ 1989 đến 1990: Phó giám đốc công ty lương thực Hàm Thuận Nam.
 - Từ tháng 1990 đến 2001: Quản đốc nhà máy, Phó phòng, Trưởng phòng kinh doanh công ty lương thực Bình Thuận.
 - 2001 đến nay: Chuyên viên phòng xuất nhập khẩu, Phó phòng kinh doanh, Trưởng phòng R&D, Trưởng phòng kinh doanh 2 (nay là Giám đốc Phòng KD 2), Ủy viên Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Số cổ phần nắm giữ: 19.057 cổ phần
- Tỷ lệ: 0,15%
- Những người có liên quan: Không
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Ông Vũ Văn Cung - Phó Tổng Giám đốc

- Chức vụ hiện tại:



Phó tổng giám đốc Công ty Cổ Phần xuất nhập khẩu Petrolimex, kiêm Giám đốc/Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội.

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

22/09/1963

- Nơi sinh:

Giao Tiên, Giao Thủy, Nam Định

- Trình độ văn hóa:

10/10

- Trình độ chuyên môn:

Cử nhân kinh tế

- Trình độ lý luận chính trị:

Cao cấp Chính trị

- Quá trình công tác:

- 01/1987 – 07/1993: Công tác tại Công ty Khách Sạn giao tế dịch vụ Nam Định – Phó phòng Kinh doanh
- 08/1993 – 07/1996: Công tác tại Công ty Xăng Dầu Bà Rịa Vũng Tàu – Phó trưởng kho K2.
- 08/1996 – 10/2001: Giám đốc Chi nhánh Xăng dầu Bình Thuận – Công ty Xăng dầu Bà Rịa Vũng Tàu.
- 11/2001 – 07/2007: Phó giám đốc Công ty Xăng dầu Thái Bình.
- 08/2007: Trợ lý Tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- 09/2007 – 9/2007: Phó tổng giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- 10/2007 – nay: Phó tổng giám đốc kiêm Giám đốc/Ủy viên Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu

Petrolimex Hà Nội.

- Số cổ phần nắm giữ: 0
- Tỷ lệ: 0
- Những người có liên quan: Không. Số cổ phần nắm giữ: 0
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Bà Lê Thúy Đào – Kế toán trưởng.

- Chức vụ hiện tại:



Kế toán trưởng Công ty Cổ Phần xuất nhập khẩu Petrolimex; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex.

- Giới tính: Nữ
- Ngày sinh: 14/01/1968
- Nơi sinh: Bắc Giang.
- Trình độ văn hóa: 10/10
- Trình độ chuyên môn: Cử nhân kinh tế
- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
 - Từ 1992 đến tháng 10/2001: Chuyên viên kế toán, lao động tiền lương Công ty dệt may Sài Gòn (TEXGAMEX).
 - Từ tháng 10/2001 đến tháng 10/2004: Chuyên

viên phòng Kế toán Tài chính Công ty Xuất nhập khẩu Tổng hợp Petrolimex.

- Từ tháng 10/2004 đến tháng 04/2007: Phó phòng Kế toán Tài chính Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ tháng 05/2007 đến 9/2007: Trưởng phòng Kế toán Tài chính Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Từ tháng 10/2007: Trưởng phòng Kế toán Tài chính Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội.
- Hiện nay là Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng Công ty Cổ Phần xuất nhập khẩu Petrolimex; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Bình Dương; Kiểm soát viên Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex.

- Số cổ phần nắm giữ: 1.270 CP

- Tỷ lệ: 0,01%

- Những người có liên quan: không. Số cổ phần nắm giữ: 0

- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không

- Hành vi vi phạm pháp luật: Không

- Khoản nợ đối với công ty: Không

Số cổ phần nắm giữ của các chức danh trên và những người có liên quan được tính đến ngày đăng ký cuối cùng 02 tháng 3 năm 2012 (ngày chốt danh sách họp đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2012).

Thay đổi Tổng Giám đốc trong năm

Không có.

Quyền lợi của Tổng Giám đốc: Tiền lương, thưởng của Tổng giám đốc và các quyền lợi khác của Tổng giám đốc

Công ty trả mức lương cạnh tranh và nâng lương hàng năm cho Tổng Giám đốc Công ty căn cứ hiệu quả công việc. Mức lương tối thiểu của Tổng Giám đốc năm 2011 là 24.000.000 đồng/tháng.

Số lượng cán bộ, nhân viên và chính sách đối với người lao động

Số lượng cán bộ công nhân viên Công ty

Số lượng CBCNV Công ty bình quân năm 2011 là 222 người.

Chính sách đối với người lao động

Chế độ làm việc

Công ty thực hiện chế độ 5 ngày làm việc/tuần và 8 giờ/ngày. Công ty và nhân viên có thể thoả thuận về việc làm thêm giờ. Nhân viên làm thêm giờ được trả lương từ 150% đến 200% mức lương làm việc thông thường.

Nhân viên theo chế độ thai sản, chăm sóc con nhỏ: Công ty sẽ giảm 1 giờ làm việc/ngày cho các nhân viên đang nuôi con nhỏ (dưới 12 tháng). Nhân viên nữ làm việc chân tay sẽ được giảm bớt 1 giờ làm việc/ngày bắt đầu từ khi mang thai tháng thứ 7 đến khi đưa trẻ được 12 tháng. Nhân viên sẽ được nhận lương cho thời gian nghỉ thai sản và chăm sóc con ốm dưới 7 tuổi theo các quy định của Bảo hiểm xã hội.

Nhân viên được nghỉ 2 ngày/tuần. Nhân viên làm việc đủ 12 tháng sẽ được nghỉ phép 12 ngày/năm. Những nhân viên thực hiện các công việc nặng nhọc, độc hại đủ 12 tháng sẽ được nghỉ phép 14 ngày/năm. Công ty sẽ tăng số ngày nghỉ phép dựa trên thời gian làm việc của nhân viên trong công ty, cứ mỗi 5 năm làm việc sẽ được nghỉ thêm 1 ngày.

Chính sách đào tạo

Công ty thường xuyên cử cán bộ và nhân viên tham gia các khoá học dài hạn và ngắn hạn bằng nguồn chi phí đào tạo, tổ chức các chuyến đi tham quan nước ngoài bằng nguồn quỹ phúc lợi của công ty nhằm nâng cao kỹ năng thực hành công việc cũng như nâng cao trình độ chuyên môn của nhân viên nhằm tiến tới hoàn thiện bộ máy nhân sự phù hợp trình độ quốc tế.

Chính sách tuyển dụng

Công ty chú trọng phát triển nguồn nhân lực thông qua tìm kiếm những người có năng lực và có tác phong làm việc phù hợp. Việc tuyển dụng được thực hiện công khai qua báo chí hoặc các nhà môi giới việc làm chuyên nghiệp.

Chính sách lương, thưởng, phúc lợi

Công ty trả lương cho người lao động dựa trên kết quả và năng suất lao động, cơ chế lương gắn với hiệu quả chính là động lực thúc đẩy người lao động tích cực lao động và sáng tạo. Trong năm 2011, thu nhập bình quân của người lao động là 7,3 triệu đồng/tháng, so với năm 2010 là 7,2 triệu đồng/tháng

Công Đoàn và Quan hệ giữa Ban Lãnh đạo Công ty với Nhân viên:

Nhân viên của Công ty thuộc Công đoàn cơ sở dưới tên gọi Công đoàn Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, trực thuộc Công Đoàn Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam. Công đoàn cơ sở được quản lý chủ yếu bởi đại diện người lao động.

Công đoàn phối hợp với Ban Lãnh đạo Công ty lên kế hoạch, thực hiện và quản lý các chế độ phúc lợi của người lao động. Công đoàn thường xuyên duy trì mối liên hệ tốt với Ban Lãnh đạo. Công ty thực hiện đầy đủ các quy định của pháp luật Việt Nam liên quan đến việc bảo vệ quyền lợi người lao động. Hiện tại, giữa nhân viên và Ban lãnh đạo không có bất cứ tranh chấp lao động hay tranh chấp liên quan tới nghề nghiệp nào.

Phúc lợi xã hội cho nhân viên:

Công ty trả trợ cấp xã hội và y tế theo đúng quy định của Nhà nước. Ngoài ra hàng năm công ty đều tổ chức cho cán bộ công nhân viên công ty khám sức khoẻ định kỳ, đi tham quan du lịch trong nước và nước ngoài từ nguồn phúc lợi.

Thay đổi thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc, Ban kiểm soát, Kế toán trưởng

STT	Họ và tên	Chức danh	Nội dung thay đổi
	Ban kiểm soát		
1	Ông Trần Xuân Lai	Thành viên Ban kiểm soát	Từ nhiệm ngày 26/04/2011
2	Ông Nguyễn Văn Hải	Thành viên Ban kiểm soát	Bầu cử ngày 26/04/2011

THÔNG TIN CỔ ĐÔNG VÀ QUẢN TRỊ CÔNG TY

Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát

Hội đồng Quản trị năm 2011 của Công ty có 05 người (bao gồm 01 Chủ tịch Hội đồng Quản trị và 04 Ủy viên Hội đồng Quản trị), trong đó có 02 thành viên độc lập không điều hành.

Ông Trần Ngọc Châu – Chủ tịch Hội đồng Quản trị

- Chức vụ hiện tại:



Chủ tịch Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex

Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội

Chủ tịch Hội đồng Thành viên kiêm Tổng Giám đốc Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex

Phó Chủ tịch Hiệp hội Hồ tiêu Việt Nam

Ủy viên BCH Hiệp hội Sơn – Mực in Việt Nam.

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

09/09/1954

- Nơi sinh:

Hà Tây

- Trình độ văn hóa: 10/10
- Trình độ chuyên môn: Kỹ sư máy xây dựng, Cử nhân Luật, Cử nhân Kinh tế
- Trình độ lý luận chính trị: Cao cấp chính trị
- Quá trình công tác:
 - Từ 1978 đến 1982: Cán bộ giảng dạy Đại học Xây dựng Hà Nội.
 - Từ 1982 đến 1991: Cán bộ Kỹ thuật, Quản đốc Phân xưởng Cơ khí, Phó Giám đốc Tổng kho Xăng dầu Nhà Bè – Công ty Xăng dầu Khu vực II .
 - Từ tháng 1991 đến 1993: Phó Giám đốc kiêm Trưởng phòng Tổ chức Cán bộ - Công ty Xăng dầu Khu vực II.
 - Từ 1993 đến 1998: Giám đốc Công ty Xăng dầu Bà Rịa – Vũng Tàu.
 - Từ 1998 đến 1999: Trưởng Đại diện Tổng Công ty Xăng dầu Việt Nam tại TP. HCM.
 - Từ 1999 đến 2004: Giám đốc Công ty Xuất nhập khẩu Tổng hợp Petrolimex
 - Từ 2004 đến 9/2007: Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
 - Từ 10/2007 đến 3/2009: Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội.
 - Hiện nay là Chủ tịch Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Chủ tịch Hội đồng Thành viên Công ty TNHH một thành viên Xuất nhập khẩu Petrolimex Hà Nội; Chủ tịch Hội đồng Thành viên kiêm Tổng Giám đốc Công ty TNHH một thành viên Sơn Petrolimex.
- Số cổ phần nắm giữ: 44.467 cổ phần
- Tỷ lệ: 0,36%

- Những người có liên quan: Không
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ với công ty: Không

Ông Hà Huy Thắng – Ủy viên Hội đồng Quản trị

Xem lý lịch phần trên

Ông Mai Việt Sinh – Ủy viên Hội đồng quản trị

(Thành viên độc lập không điều hành)

- Chức vụ hiện tại: Ủy viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex
Trưởng phòng Thị trường và Hợp tác Quốc tế - Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam.



- Giới tính: Nam
- Ngày sinh: 03/08/1955
- Nơi sinh: Nam Định
- Trình độ văn hóa: 10/10
- Trình độ chuyên môn: Thạc sỹ ngoại thương
- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
 - Từ 1976 đến 1985: Cán bộ giảng dạy Đại

học Ngoại Thương – Hà Nội.

- Từ 1985 đến 1989: Thượng úy Cục Hậu cần
- Từ 1989 đến 1990: Trưởng phòng Xí nghiệp Thủ công Mỹ nghệ - Bộ Thương mại.
- Từ 1990 đến 1997: Trưởng phòng Xuất Nhập khẩu Tocontap.
- Từ 1997 đến 1998: Chuyên viên Tổng Công ty Xăng dầu Việt Nam.
- Từ 1998 đến 2001: Phó Tổng Giám đốc Liên doanh BP Petco.
- Từ 2001 đến 2004: Phó Giám đốc Công ty Xuất nhập khẩu Tổng hợp Petrolimex.
- Từ 2004 đến 2005: Phó Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, Ủy viên Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Hiện nay là Trưởng phòng Thị trường và Hợp tác Quốc tế - Tổng Công ty Xăng dầu Việt Nam, Ủy viên Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.

- Số cổ phần nắm giữ: 2.419 cổ phần

- Tỷ lệ: 0,02%

- Những người có liên quan: không. Số cổ phần nắm giữ: 0

- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không

- Hành vi vi phạm pháp luật: Không

- Khoản nợ đối với công ty: Không

Ông Huỳnh Đức Thông – Ủy viên Hội đồng quản trị

(Thành viên độc lập không điều hành)

- Chức vụ hiện tại:

Giám đốc Phòng Kinh doanh 3, Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.



Ủy viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

15/5/1978

- Nơi sinh:

Mộ Đức – Quảng Ngãi

- Trình độ văn hóa:

12/12

- Trình độ chuyên môn:

ĐH Ngoại Thương

- Trình độ lý luận chính trị:

Trung cấp chính trị

- Quá trình công tác:

- 8/2000 - 4/2003: Chuyên viên XNK Công ty XNK Petrolimex.
- 5/2003 - 4/2004: Tổ trưởng Tổ KD ngành hạt tiêu.
- 5/2004 - 7/2005: Phó trưởng phòng KD XNK 1.
- 8/2005 - 3/2006: Phó trưởng phòng/phụ trách Phòng KD 3.
- Hiện nay là Giám đốc Phòng KD 3, Ủy viên Hội đồng Quản trị Công ty CP XNK Petrolimex.

- Số cổ phần nắm giữ:

500.000 cp

- Tỷ lệ:

4,04 %

- Những người có liên quan:

Không.

- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty Không
- Hành vi vi phạm pháp luật Không
- Khoản nợ đối với công ty Không

Ông Phạm Văn Nam – Ủy viên Hội đồng quản trị

(Thành viên độc lập không điều hành)

- Chức vụ hiện tại:



Ủy viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.

Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng giám đốc Công ty Cổ phần Thuận Phú

- Giới tính:

Nam

- Ngày sinh:

08/8/1955

- Nơi sinh:

Minh Lãng - Vũ Thư -Thái Bình

- Trình độ văn hóa:

10/10

- Trình độ chuyên môn:

Cử nhân kinh tế

- Trình độ lý luận chính trị:

Cao cấp chính trị

- Quá trình công tác:

- 1973 đến 1975 : Tham gia quân đội
- 1976 đến 1980 : Học sinh Trường Đại học Kinh tế quốc dân – Hà Nội
- 1981 đến 1996 : Chuyên viên, Phó trưởng Phòng Kế toán Tài chính Tổng công ty Xăng dầu Việt Nam
- 1996 đến 1997 : Trưởng phòng Tài chính –

Kế toán Công ty Xăng dầu Bà Rịa Vũng Tàu

- 1998 đến 2006 : Phó Văn phòng đại diện Tổng công ty Xăng dầu Việt Nam tại TP. HCM
- 2007 đến nay : Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng giám đốc Công ty Cổ phần Thuận Phú, Ủy viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.

- Số cổ phần nắm giữ: 38.115 cổ phần
- Tỷ lệ: 0,31%
- Những người có liên quan: Công ty cổ phần Thuận Phú, số cổ phần nắm giữ: 34.650 CP (chiếm 0,3% vốn điều lệ).
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Ban Kiểm sát Công ty năm 2011 gồm có ba người (bao gồm 01 Trưởng ban Kiểm soát và 02 Ủy viên Ban Kiểm soát)

Bà Nguyễn Thu Hà – Trưởng Ban Kiểm soát

- Chức vụ hiện tại: Trưởng ban kiểm soát Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex
Thành viên Ban Kiểm soát Tập đoàn xăng dầu Việt Nam.



- Giới tính: Nữ
- Ngày sinh: 10/09/1962
- Nơi sinh: Hà Nội
- Trình độ văn hóa: 10/10
- Trình độ chuyên môn: Cử nhân kinh tế
- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
- Từ tháng 06/1984 đến tháng 08/1995: Chuyên viên, phó phòng Tài chính Kế toán Công ty Vận tải Xăng dầu VITACO.
 - Từ tháng 09/1995 đến tháng 10/1999: Trưởng phòng Tài chính Kế toán Xí nghiệp sửa chữa và vận tải xăng dầu đường sông VITACO
 - Từ tháng 11/1999 đến tháng 10/2003: Phó phòng, Trưởng phòng Kế toán Tài chính Công ty Xuất nhập khẩu Tổng hợp Petrolimex.
 - Từ tháng 11/2003 đến 10/2004: Chuyên viên phòng Tài chính Kế toán Tổng công ty Xăng dầu Việt Nam - PETROLIMEX.
 - Từ 10/2004 đến nay: Trưởng Ban kiểm soát

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex; Chuyên viên phòng Tài chính Kế toán, Thành viên Ban Kiểm soát Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam.

- Số cổ phần nắm giữ: 0 cổ phần
- Tỷ lệ: 0%
- Những người có liên quan: không. Số cổ phần nắm giữ: 0
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Bà Nguyễn Thị Kim Vân – Ủy viên Ban Kiểm soát

- Chức vụ hiện tại: Ủy viên Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex



Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Sản xuất và Thương mại Thành Thành Công.

- Giới tính: Nữ
- Ngày sinh: 18/08/1962
- Nơi sinh: Sài Gòn
- Trình độ văn hóa: 12/12
- Trình độ chuyên môn: Cử nhân kinh tế
- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
 - Từ 1984 đến 1988: Chuyên viên, Phòng Nông nghiệp Quận Tân Bình.
 - Từ 1989 đến 1996: Cửa hàng trưởng Cửa

hàng Bà Chiêu Công ty TNHH Nam Phương

- Từ 1997 đến 2000: Cửa hàng trưởng Cửa hàng Q.10, Công ty TNHH Sản xuất và Thương mại Thành Thành Công.
- Từ năm 2000 đến 06/2007: Phó Giám đốc Công ty TNHH Sản xuất và Thương mại Thành Thành Công.
- Từ 07/2007 đến nay: Phó Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Sản xuất và Thương mại Thành Thành Công.
- Hiện nay là Ủy viên Ban Kiểm soát Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex, Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Sản xuất và Thương mại Thành Thành Công.

- Số cổ phần nắm giữ: 0
- Tỷ lệ: 0
- Những người có liên quan: Không
- Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích của công ty: Không
- Hành vi vi phạm pháp luật: Không
- Khoản nợ đối với công ty: Không

Bà Nguyễn Văn Hải – Ủy viên Ban Kiểm soát

- Chức vụ hiện tại:



Ủy viên Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex

Giám đốc phòng kinh doanh 1 – Công ty cổ phần xuất nhập khẩu Petrolimex.

- Giới tính: Nam
- Ngày sinh: 03/07/1963
- Nơi sinh: Cao Bằng
- Trình độ văn hóa: 10/10
- Trình độ chuyên môn: Cử nhân kinh tế - Chuyên ngành tài chính kế toán.
- Trình độ lý luận chính trị: Trung cấp chính trị
- Quá trình công tác:
- Từ 1985 đến 1990: Cán bộ phòng thanh tra, Ủy ban vật giá nhà nước Tỉnh Cao Bằng.
 - Từ 1990 đến 1991: Cán bộ phòng thanh tra, Sở Tài chính vật giá Tỉnh Cao Bằng; Cục thuế nhà nước Tỉnh Cao Bằng.
 - Từ 1991 đến 1994: Cục thuế Nhà nước Tỉnh Cao Bằng cử đi học tại Trường Đại học Tài chính kế toán – Hà Nội.
 - Từ năm 1994 đến T2/1995: Cán bộ phòng nghiệp vụ Cục thuế, Cục thuế nhà nước Tỉnh Cao Bằng.
 - Từ T3/1995 đến T9/2006: Chuyên viên, Công ty xăng dầu Bà Rịa – Vũng Tàu.
 - Từ T10/2006 đến T10/2007: Phó trưởng phòng, Phụ trách phòng Kinh doanh 1 – Công ty cổ phần xuất nhập khẩu Petrolimex.
 - Từ T11/2007 đến T4/2011: Giám đốc phòng kinh doanh 1 – Công ty cổ phần xuất nhập khẩu Petrolimex.
 - Hiện nay là Ủy viên Ban Kiểm soát, Giám đốc phòng kinh doanh 1 Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Petrolimex.
- Số cổ phần nắm giữ: 11.245 cổ phần
- Tỷ lệ: 0,09%
- Những người có liên quan: Không
- Quyền lợi mâu thuẫn với: Không

lợi ích của công ty:

- Hành vi vi phạm pháp luật: Không

- Khoản nợ đối với công ty: Không

Số cổ phần nắm giữ của các chức danh trên và những người có liên quan được tính đến ngày đăng ký cuối cùng 02 tháng 3 năm 2012 (ngày chốt danh sách họp đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2012).

Hoạt động của Hội đồng Quản trị

Trong năm 2011, Hội đồng quản trị đã thực hiện các nội dung công việc chính như sau:

Để thực hiện Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2011, Hội đồng Quản trị đã duy trì họp định kỳ mỗi quý ít nhất một lần theo quy định trong điều lệ công ty. Ngoài ra, Hội đồng quản trị còn có nhiều phiên họp đột xuất, xin ý kiến bằng văn bản để giải quyết các công việc cấp bách, đáp ứng kịp thời cho yêu cầu sản xuất kinh doanh của công ty. Sau mỗi phiên họp đều có biên bản họp và Nghị quyết theo đúng như quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị. Bộ phận giúp việc Hội đồng quản trị đã chuẩn bị chu đáo các tài liệu cho nội dung họp và gửi trước đến các thành viên để nghiên cứu nên khi họp đạt hiệu quả cao. Các công tác cụ thể:

- *Công tác tổ chức sản xuất kinh doanh:*

Chỉ đạo và phê duyệt các kế hoạch năm, 6 tháng, quý cho các đơn vị.

Chỉ đạo việc tổ chức sắp xếp lại hoạt động kinh doanh, thay đổi phương thức kinh doanh, ngành nghề kinh doanh,... phù hợp với từng giai đoạn.

Tiếp tục xem xét cơ cấu và tái cơ cấu lại hoạt động kinh doanh: cơ cấu lại ngành hàng, thị trường, khách hàng, ... để mang lại hiệu quả kinh doanh. Hạn chế hoặc ngưng kinh doanh những ngành hàng tiềm ẩn rủi ro cao, hiệu quả kinh doanh mang lại thấp.

Chủ trương tăng cường các hoạt động xúc tiến thương mại, Marketing, quảng bá sản phẩm, mở rộng thị trường, tìm kiếm khách hàng mới,... Trong

năm qua Công ty đã tích cực tham gia các hoạt động của các Hiệp hội trong nước và thế giới cũng như tham gia các hội chợ, triển lãm giới thiệu sản phẩm (như Hội chợ gia vị thế giới tại Đức, Hội chợ sơn và chất phủ Châu Á tại Singapore, Hội chợ các doanh nghiệp đoạt giải Sao vàng đất Việt,..). Các hoạt động trên đã góp phần khẳng định vị thế của Công ty và quan trọng hơn đã mở ra nhiều cơ hội kinh doanh trong hiện tại cũng như trong tương lai.

- *Công tác tài chính kế toán:*

Chỉ đạo, xem xét các quyết toán quý – 6 tháng – cả năm.

Chỉ đạo công tác quản lý tài chính, quản trị ngành hàng, cơ cấu vốn vay, và hiệu quả sử dụng vốn. Chỉ đạo việc tập trung hạn mức tín dụng Công ty mẹ, phân bổ về các Công ty con, tận dụng hạn mức tín dụng tốt mang lại lãi xuất vay hợp lý cho toàn Công ty.

Tình hình tài chính của Công ty lành mạnh, minh bạch; bảo toàn và phát triển vốn.

- *Công tác tổ chức, cán bộ:*

Rà soát lại hoạt động của các đơn vị, cơ cấu, sắp xếp, tổ chức lại theo đúng định hướng chung của toàn Công ty.

Xây dựng định hướng mô hình tổ chức phù hợp với định hướng phát triển Công ty, công tác quy hoạch, bồi dưỡng đào tạo cán bộ, đáp ứng mô hình phát triển của tổ chức trong tương lai.

Bổ nhiệm Phó Tổng Giám đốc, miễn nhiệm Phó Tổng Giám đốc, miễn nhiệm, bổ sung Hội đồng thành viên Công ty con.

Đánh giá nhận xét việc hoàn thành chức trách nhiệm vụ của Tổng Giám đốc, các Phó Tổng Giám đốc và Kế toán trưởng.

Ban hành, bổ sung sửa đổi các quy chế để tạo hành lang pháp lý cho hoạt động của Công ty vận hành tốt và ngày một phát triển.

- *Công tác đầu tư phát triển:*

Giao kế hoạch, chỉ đạo, phê duyệt các dự án đầu tư, bao gồm cả đầu tư trực tiếp và đầu tư gián tiếp.

Công tác nghiên cứu đầu tư phát triển được chú trọng, các đề án được triển khai tích cực.

Đã phê duyệt dự án đầu tư xây dựng nhà máy chế biến tiêu sạch vi sinh và phê duyệt kế hoạch đấu thầu dự án với tổng mức đầu tư là 21,2 tỷ đồng. Dự án sẽ được triển khai và hoàn thành đưa vào khai thác sử dụng, dự kiến tháng 10 năm 2012.

Hoàn thành thủ tục chia cổ tức năm 2010 là 10 % bằng tiền mặt và phát hành cổ phiếu thưởng cho cổ đông hiện hữu theo tỷ lệ 5% từ quỹ đầu tư phát triển, tăng vốn điều lệ Công ty từ 118,1 tỷ đồng lên 123 tỷ đồng.

Tham gia cổ đông chiến lược của Công ty Cổ phần Sơn Đồng Nai (chiếm 11% vốn điều lệ).

- *Công tác công bố thông tin và quan hệ nhà đầu tư:*

Chỉ đạo việc thực hiện nghiêm chỉnh quy định về công bố thông tin, đảm bảo cập nhật thông tin thường xuyên và kịp thời trên trang Web của Công ty để tăng cường sự hiểu biết của công chúng về giá trị cổ phiếu của Công ty.

Nhận xét, đánh giá chung:

Căn cứ các Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông so với kết quả thực hiện, Hội đồng Quản trị đánh giá như sau:

- ✓ **Mặt mạnh:**

Trong năm qua, HĐQT đã bám sát các chỉ tiêu được ĐHCĐ giao, quyết liệt và linh hoạt trong chỉ đạo, điều hành theo diễn biến tình hình thực tiễn để định hướng mọi hoạt động của Công ty.

HĐQT đã phân công phân nhiệm cụ thể đến từng thành viên; tăng cường vai trò tham mưu của các bộ phận giúp việc; duy trì cơ chế họp định kỳ hàng quý, cơ chế xin biểu quyết bằng phiếu lấy ý kiến để xử lý kịp thời các công việc phát sinh.

Cùng với việc xem xét, quyết định các công việc thuộc phạm vi phân cấp, HĐQT cũng đã dành thời gian đáng kể để thảo luận, xem xét những nội dung mang tính định hướng chuyên đề như: định hướng hoạt động định kỳ, công nghệ thông tin, các dự án đầu tư phát triển,...

HĐQT đã nỗ lực chỉ đạo hoạt động của Công ty theo đúng định hướng phát triển và những chỉ tiêu kinh doanh mà Đại hội đồng cổ đông đạt ra, các thành viên HĐQT đã cố gắng hoàn thành chức trách của mình, hành động vì lợi ích của cổ đông trong mối quan hệ hài hòa với lợi ích của Công ty.

✓ **Mặt hạn chế:** Bên cạnh những kết quả, về cơ bản hoạt động của Công ty vẫn còn một số tồn tại nhất định. Cụ thể:

Kết quả sản xuất kinh doanh đạt được chưa cao (chỉ tiêu lợi nhuận), bỏ lỡ một số cơ hội kinh doanh, đầu tư, khi diễn biến thị trường bất lợi đã lúng túng trong chỉ đạo xử lý tình huống.

Công tác phát triển tổ chức cán bộ chưa đáp ứng kịp thời yêu cầu phát triển của doanh nghiệp.

Hoạt động của thành viên Hội đồng Quản trị độc lập không điều hành

Hiện nay, ông Mai Viết Sinh, ông Phạm Văn Nam và ông Huỳnh Đức Thông là 03 thành viên độc lập không điều hành trong thành phần Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Petrolimex. Các thành viên độc lập không điều hành đã thể hiện được vai trò độc lập của thành viên Hội đồng quản trị và giám sát hữu hiệu hoạt động quản trị công ty; có trách nhiệm với các cổ đông, trung thực, thẳng thắn tham gia đóng góp ý kiến các vấn đề quan trọng của Công ty; minh bạch và công bố thông tin; đặc biệt là bảo vệ quyền lợi của các cổ đông nhỏ.

Hoạt động của các tiểu ban trong Hội đồng Quản trị

Hiện nay, Hội đồng Quản trị Công ty không có các tiểu ban chuyên trách mà hoạt động thông qua các phòng chức năng của Công ty phụ trách riêng về từng vấn đề như Phòng Tổ chức Hành chính Tổng hợp, Phòng Kế toán Tài chính, v.v... Theo Quy chế quản trị Công ty ban hành kèm theo Quyết định số 173/QĐ-HĐQT ngày 04 tháng 3 năm 2008 của Hội đồng quản trị Công ty, Hội đồng quản trị Công ty sẽ cử người phụ trách riêng về từng vấn đề như kiểm toán, lương thưởng, nhân sự để hỗ trợ hoạt động của Hội đồng quản trị. Trong đó, người phụ trách riêng về kiểm toán phải là người có chuyên môn về kế toán và không phải là người làm việc trong bộ phận kế toán tài chính của Công ty.

Hoạt động của Ban kiểm soát

Ban kiểm soát Công ty Cổ phần xuất nhập khẩu Petrolimex nhiệm kỳ II (2009-2014) được bầu tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2009, gồm có 3 thành viên sau đây:

1. Bà Nguyễn Thu Hà - Trưởng Ban
2. Bà Nguyễn Thị Kim Vân - Thành viên
3. Ông Trần Xuân Lai - Thành viên

Ngày 26/04/2011, Đại hội đồng cổ đông thường niên Công ty năm 2011 đã thống nhất 100% giải quyết theo đơn từ nhiệm đối với ông Trần Xuân Lai và bầu bổ sung 01 thành viên Ban kiểm soát. Hiện nay, Ban kiểm soát Công ty gồm có 3 thành viên sau đây:

1. Bà Nguyễn Thu Hà - Trưởng ban
2. Bà Nguyễn Thị Kim Vân - Thành viên
3. Ông Nguyễn Văn Hải - Thành viên

Ban kiểm soát đã thực hiện kiểm soát theo đúng điều lệ công ty và kiểm soát theo định kỳ 6 tháng như thẩm định báo cáo tài chính, kiểm soát việc thực hiện Điều lệ công ty và các quy chế, quy định hiện hành, đánh giá việc thực hiện Nghị quyết, Quyết định của Đại hội đồng cổ đông và Hội đồng quản trị...

Trong quá trình hoạt động, Ban kiểm soát đã tham dự đầy đủ các phiên họp thường kỳ của Hội đồng quản trị để tham gia góp ý hoàn thiện các quy chế quản lý nội bộ, các Nghị quyết của Hội đồng quản trị và việc thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2011 cũng như các vấn đề liên quan đến quản lý điều hành công ty. Các kiến nghị, đề xuất về công tác quản lý và điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty đã được Hội đồng quản trị và Ban tổng giám đốc triển khai khắc phục và bổ sung kịp thời.

Kế hoạch để tăng cường hiệu quả trong hoạt động quản trị công ty

Ngày 24 tháng 01 năm 2008, cổ phiếu PIT niêm yết tại Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh là một sự kiện quan trọng trên con đường phát triển của doanh nghiệp. Công ty thêm một bước vào đại chúng và thị trường chứng khoán, với nhiều cơ hội và thách thức và nhiều quy định chặt

chế của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước và Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh. Yêu cầu đặt ra là Công ty phải thực hiện nghiêm chỉnh các quy định nói trên, minh bạch, chính xác. Đồng thời, xây dựng hình ảnh Công ty sao cho giá cổ phiếu có lợi nhất cho cổ đông và cho Công ty. Công ty nhận thức rõ điều này để hành động - lời nói - công việc có trách nhiệm, xây dựng niềm tin nơi cổ đông trước mọi diễn biến của thị trường chứng khoán.

Kế hoạch hoạt động của Công ty nhằm tăng cường hiệu quả trong hoạt động quản trị công ty gồm có:

- ★ Thực hiện nghiêm chỉnh quy định về công bố thông tin.
- ★ Đảm bảo cập nhật thông tin thường xuyên và kịp thời trên trang web của Công ty.
- ★ Nâng cao năng lực quản trị công ty của các thành viên Hội đồng Quản trị, Ban Tổng Giám đốc, Ban Kiểm soát Công ty thông qua việc lập kế hoạch đào tạo và cử các thành viên này tham gia khóa đào tạo về quản trị công ty, các hội thảo, đồng thời học hỏi từ thực tiễn quản trị công ty của các công ty trong nước và thế giới...
- ★ Triển khai thực hiện quy chế quản trị công ty để hoàn thiện công tác quản trị công ty.

Thù lao, các khoản lợi ích khác và chi phí cho thành viên HĐQT và thành viên Ban kiểm soát

Công ty chi trả thù lao của Ủy viên Hội đồng Quản trị, Trưởng ban kiểm soát là 80% thu nhập bình quân của CBCNV; Ủy viên Ban kiểm soát là 60% thu nhập bình quân của CBCNV (Chủ tịch Hội đồng Quản trị hưởng lương theo quy chế lương Công ty).

Tỷ lệ sở hữu cổ phần và những thay đổi trong tỷ lệ nắm giữ cổ phần của thành viên Hội đồng quản trị:

STT	Thành viên HĐQT	Tỷ lệ cổ phần nắm giữ tính đến 21/03/2011	Tỷ lệ cổ phần nắm giữ tính đến 02/03/2012
1	Ông Hà Huy Thắng – Ủy viên HĐQT kiêm Tổng giám đốc.	0,10%	2,12%
2	Ông Huỳnh Đức Thông – Ủy viên HĐQT.	1,58%	4,04%

Các thành viên khác trong Hội đồng quản trị, kể từ khi đăng ký niêm yết cổ phiếu của Công ty tại Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh cho đến nay không có thay đổi nào trong tỷ lệ nắm giữ cổ phần.

Thông tin về các giao dịch cổ phiếu công ty của các thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc điều hành, Ban kiểm soát, cổ đông lớn và các giao dịch khác của thành viên Hội đồng quản trị, Ban tổng giám đốc điều hành, Ban kiểm soát và những người liên quan tới các đối tượng nói trên trong năm 2011

ST T	Tổ chức/cá nhân thực hiện giao dịch bán CP	Tên người có liên quan	Số CP đã mua	Số cổ phiếu nắm giữ sau khi mua
1	Ông Hà Huy Thắng – Ủy viên HĐQT kiêm Tổng giám đốc (cập nhật đến 02/03/2012)		250.000 cổ phần	262.705 cổ phần
2	Ông Huỳnh Đức Thông – Ủy viên HĐQT (cập nhật đến 02/03/2012)		304.000 cổ phần	500.000 cổ phần

Các dữ liệu thống kê về cổ đông

Thông tin chi tiết các dữ liệu thống kê về cổ đông, về cơ cấu cổ đông tính đến thời điểm danh sách cổ đông đăng ký cuối cùng ngày 02 tháng 3 năm 2012.

Cổ đông góp vốn trong nước

Cơ cấu cổ đông	Số lượng cổ phần	Tỷ lệ
1. Cổ đông Nhà nước (cổ đông sáng lập)	6.414.754	51,83%
2. Cổ đông khác	4.831.200	39,04%

Thông tin chi tiết về từng cổ đông lớn

Danh sách cổ đông nắm giữ từ 5% vốn cổ phần của Công ty trở lên gồm có :

ST T	Cổ đông	Ngành nghề hoạt động	Địa chỉ liên lạc	Số CP	Tỷ lệ
1	Cổ đông Nhà nước: Tập đoàn Xăng dầu VN	Kinh doanh	Số 1 Khâm Thiên, Hà Nội	6.414.754	51,83%

Không có biến động nào về tỷ lệ sở hữu cổ phần của Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam.

Cổ đông góp vốn nước ngoài

Cơ cấu cổ đông	Số lượng cổ phần	Tỷ lệ
a. Tổ chức	81.842	0,66%
b. Cá nhân	59.587	0,48%

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 17 tháng 4 năm 2012

**T/M HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU PETROLIMEX
Chủ tịch**

(đã ký)

Trần Ngọc Châu